



Banvit, yerel ve uluslararası hedeflerine ulaşırken İdea Teknoloji'nin VisionPlus uygulama çözümü ve Oracle teknolojilerinden destek alıyor

Gelecek hedeflerine çok daha etkin ve hızlı bir altyapı ile ulaşabileceğine inanan Banvit, "Saha Satış Dağıtım Otomasyonu Projesi" için, İdea Teknoloji ile birlikte çalıştı. İdea Teknoloji'nin başarısı kanıtlanmış VisionPlus uygulama çözümünün kullanıldığı projede, Oracle Database 10g veritabanının yanı sıra, Oracle Real Application Clusters, Oracle Data Guard ve Oracle Partitioning olmak üzere üç farklı Oracle teknolojisi de kullanıldı. Beklentilerine ulaşarak, kendisini geleceğe ve uluslararası hedeflerine taşıyacağına inandığı bir altyapıya kavuşan, memnun bir müşteri.

Banvit hakkında kısaca bilgi alabilir miyiz?

TİMUR KARAMAN: Kanatlı üretilimiyle ilgili dikey entegrasyonun tüm halkalarını bünyemizde barındırıyoruz ve saatte 22 bin adet piliç kesim kapasitesine sahibiz. 1996 yılında başlattığımız yeniden yapılanma sürecinin ardından 1999'da Banvit Romania'yı kurduk. 2001'de, salam, sosis, sucuk gibi şarküteri ürünleri ile köfte, kebab, döner gibi hazır ürünlerin üretildiği İleri İşlem Tesisleri de faaliyete geçirildi. 2005 yılında güvenilir tedarikçilerden alınan karkas etleri işleyerek ürün portföyümüze kırmızı et ürünlerini de ekledik. 2006 yılında ise, şu an yapım çalışmaları halen devam eden ve tamamlandığında 48 bin hayvan kapasitesine sahip olacak büyükbaş çiftliğinin temelleri atıldı. Yurtiçinde olduğu gibi yurtdışındaki yatırımlarına da aralıksız devam ediyoruz. Örneğin, Romanya'nın önümüzdeki yıllarda AB'nin tarıma dayalı sanayisinin merkezi olacağı öngörüsüyle, Romanya'da 700.000 adet/hafta yumurta basım kapasiteli bir kuluçka tesisini devreye aldık. Romanya'da damızlık kümesleri ve yem fabrikası yatırımını da gerçekleştiriyoruz. Hedefimiz gelecekte bu ülkede kanatlı et üretimi de yapmak ve ürünlerimizi Romanya üzerinden diğer AB ülkelerine satmak. Bu yıl Avrupa Birliği'nden gerekli onayları aldık, yani yıllardır sürdürdüğümüz üretim kalitemiz, hijyen kontrollerimiz artık Avrupa Birliği tarafından da onaylandı.

İdea Teknoloji ile hayata geçirdiğiniz Saha Satış Dağıtım Otomasyonu Projesi'ni gerçekleştirme nedenleriniz nelerdi?

TİMUR KARAMAN: Yaklaşık 25 tane kendimize ait şubemiz, satış noktamız var. Bunun dışında, 40 kadar bayi kanalıyla Türkiye'deki her satış noktasına gidebiliyoruz. Şu anda Türkiye'de satışımızın olmadığı bir il, bir ilçe yok. Tüm perakende ağını kendimiz yönetiyoruz, satışımızı kendimiz yapıyoruz. Yaklaşık bir yıl kadar önce de bu konuda İdea ile konuşmaya başladık. Uzun süredir satış otomasyon sistemleri kullanıyoruz. Önce kendi içimizde geliştirdiğimiz ve yaklaşık 11 yıldır kullandığımız, daha sonra da farklı firmalarla geliştirilen çözümler oldu. Ancak, özellikle altyapının dağıtık olması nedeniyle, bu yapılarla analiz yapmak, alınan kararların bölgelerde hızla uygulanmasını sağlamak, pazar koşullarına hızlı reaksiyon vermek tarafında zorluklar yaşıyorduk. Bu temel ihtiyacın yanı sıra, tamamen merkezi yapıda, online çalışan, sürekliliği sağlayacak, kesintisiz çalışabilecek bir yazılım altyapısının kurulması da bizim için hayati önem taşıyordu. Süreklilik bizim için çok önemliydi ve merkezdeki ya da bölgelerdeki herhangi bir telekomünikasyon ya da teknoloji kaynaklı bir sıkıntının satışlarımızı durdurmasını gerekiyordu. Kesintisiz bir online sistem kurmak için, yazılımın "disaster recovery" ya da "iş sürekliliği" olarak adlandırdığımız özellikleri desteklemesi de beklentilerimiz arasındaydı. Hepsinden önemlisi,



"Proje ile önemli bir verimlilik artışı, zaman ve işgücü tasarrufu elde ettik. Ayrıca lisans takipleri ve sunucuların yedeklemesi gibi konuları tek bir çatı altında topladığımız için hem maliyetlerimiz, hem de iş yükümüz azaldı. Bundan sonraki donanım yatırımları için harcayacağımız bütçeler düşüş gösterdi. Operasyonel tarafta faturalama süreçlerimiz hızlandı. Sahada yapılmış satışların faturalarını, aynı gün içerisinde merkezde toplayabilir hale geldik. Bu da faturaların müşterilerimize hızla ulaştırılması, likit akışımızın hızlanmasını sağladı."

TİMUR KARAMAN
Bilgi Sistemleri Müdür Yardımcısı
Banvit

seçtiğimiz çözümün daha önceden uygulanmış ve çalışır bir çözüm olduğundan da emin olmalıydık.

Beklentilerinizi yüksek tutmanızın nedeni, faaliyet alanınızın özelliklerinden de kaynaklanıyor değil mi?

TİMUR KARAMAN: Evet, çünkü insan sağlığıyla ilgili bir faaliyet alanımız var ve hata kabul etmiyor. Birçok firmadan farklı olarak ürünlerimizin rafia kalma süresi çok az. Toplam 6 ile 7 gün arasında değişiyor. Dolayısıyla sahadan anında geri dönüş almamız çok önemli. Sahadaki, şubelerdeki stoğumuzun, müşteri beklentilerinin, fiyat taleplerinin ne civarda olduğunu, ne durumda olduğunu anlık takip edebiliyor olmamız gerekiyor. Bu bilgiler doğrudan üretimimizi, dolayısıyla maliyetlerimizi ve karlılığımızı etkiliyor. Ürünü üretirken de zamana çok bağlıyız, hayvanın bir büyüme süresi var, daha öncesinde yumurtadan başlayarak planlaması var. Bütün bunlara göre de üretimin optimize edilmesi gerekiyor. Tüm bu özellikler nedeniyle, hayata geçireceğimiz çözümün biraz önce bahsettiğim konulara ek olarak sipariş optimizasyonu yapabilmemesi de bizim için önemliydi. İdea'nın tüm bu beklentilerimizi karşılayacak ve bize yeni açılımlar da sunabilecek yetkinlikte bir iş ortağı olduğunu gördükten sonra projeye başladık.

Proje tam olarak yaygınlaştığında nasıl bir yapıya kavuşmuş olacaksınız?

TİMUR KARAMAN: Önümüzdeki kısa bir süre içerisinde tüm Türkiye'deki şubelerimizi ve bayilerimizi bu yapıya geçiriyor olacağız ve şubelerimiz üzerinden bayilerin hepsinden siparişlerimizi çevrimiçi olarak alıp, elimizdeki üretim kaynaklarına göre optimizasyonu yapıp, iki gün içerisinde tekrar şubelerde satışa hazır hale getirmeyi hedefliyoruz. Bu bizim eski sistemlerde de yaptığımız, ama çok yavaş işleyen bir süreçti. Artık günün rekabet koşullarına uygun, çok daha hızlı ve daha etkin işleyen bir süreç haline geliyor.

Çözüm arayış sürecinizi nasıl geçirdiniz, biraz değinebilir misiniz?

TİMUR KARAMAN: İdea'yı piyasadaki başarılı işlerinden dolayı takip ediyorduk. Beklentilerimiz netleştikçe ve arayış sürecine geçtiğimizde, benzer çözüme sahip firmaların öncelikle kendi içimizde değerlendirdik ve kısa bir liste oluşturduk. Bu listedeki firmalarla çeşitli görüşmeler gerçekleştirdik ve referans ziyaretlerine çıktık. Sonunda yetkinliğine inandığımız İdea Teknoloji ile birlikte çalışmaya karar verdik ve onların yönlendiriciliğinde teknoloji seçimlerimizi de gerçekleştirdik.

Banvit Projesi'nde İdea Teknoloji VisionPlus uygulama çözümünü kullandık. Bize VisionPlus'tan söz edebilir misiniz?

CÜNEYT ÖKSÜZ: VisionPlus, bir ürünün ya da hizmetin oluştuğu andan tüketiciye ulaşana kadar olan tüm safhalarını izleyebilmeye yarayan, entegre bir kurumsal iş çözümü. VisionPlus'ta, ERP ile de entegre çalışan operasyonel bir iş uygulaması olarak değerlendirmek gerek. ERP'den en temel farkı üretimde yer almaması, ancak depo otomasyonunda kısmen yer alıyor. VisionPlus'ın işi, ürünün üretilip üretim deposundan mamul ambarına çıktıktan sonra, tüketiciye ulaşana kadar tüm safhaları otomatize etmek, sahadan anlık bilgileri toplamak ve bu bilgileri uygun yapıda karar destek sistemlerine aktarmak.



BAHADIR ONAY: Şöyle düşünebilirsiniz, üretim sürecinin tamamlandığı, yani mal artık satılabilir hale geldiği andan itibaren o ürün satışın, pazarlamanın ürünüdür. Dolayısıyla o ürünle ilgili bütün hareketler VisionPlus'ın yönetimindedir.

VisionPlus ile birlikte hangi teknolojileri kullanıyorsunuz? Kullanılma nedenleri neler?

CÜNEYT ÖKSÜZ: VisionPlus uygulama sunucu tarafında, .Net tabanlı, bir web uygulaması. Veritabanı katmanında ise Oracle teknolojilerini kullanıyor. Oracle Database 10g veritabanının yanı sıra, onun opsiyonları arasında yer alan Oracle Real Application Clusters, Oracle Data Guard ve Oracle Partitioning olmak üzere üç farklı Oracle teknolojisi de kullanıldı.

BAHADIR ONAY: Eski sistemde 25 şubede 25 ayrı orta düzey girls seviyesi sunucu bulunuyordu. Bu şubelere hizmet verebilmek için merkez tarafında üst seviye iki veritabanı sunucu "Cluster" olarak çalıştırılıyor, uygulama sunucu tarafında da yine iki adet "Cluster" uygulama sunucu çalışıyor. Yine İzmir'deki üretim tesisinde de felaket durumları için Oracle Data Guard sunucusu çalıştırıyor.

TİMUR KARAMAN: Sürekliliği sağlamak için kullandığımız Oracle Data Guard teknolojisini, özellikle Bandırma'daki merkezimizde değil, İzmir'deki üretim tesislerimizde konumlandırdık. Bandırma'daki merkezimizde yapılan her türlü işlem online olarak İzmir'deki bölgemize de aktarılıyor ki herhangi bir felaket durumu olduğunda, şubelerimiz, satış noktalarımız kesintiye uğramadan süreçlerine devam edebilsin.

Timur Bey, Banvit olarak Oracle çözümlerini tercih etmeniz nedenleri nelerdir?

TİMUR KARAMAN: Şirketimizde 10 yıldan fazla bir süredir zaten Oracle veritabanını kullanıyoruz. Bu alanda Oracle tüm dünyada 1 numara. Bu projede ihtiyacımız olan yüksek sürekliliği sağlamak konusunda da, biraz önce bahsettiğimiz Real Application Clusters ve Data Guard çözümleri kendini kanıtlamış, gayet sorunsuz çalışan, bir defa kurup ondan sonra orada çalıştığı dahi unuttuğunuz teknolojilerdi. Üstelik bu teknolojiler sadece süreklilik değil, yüksek performans da sağlıyor. Real Application Clusters'ın bizim açımızdan faydası, veri tabanı üzerindeki iş yükünü tek bir sunucu yerine birden fazla sunucuya bölümlendirebildiğiniz için, aslında merkezi olarak sürekliliği sağlamakla birlikte performansı da artırmıştır. Bunun bir avantajı daha var; ileride işlem hacmimizin yoğunlaşmasından ya da Banvit'in sürekli büyümesinden kaynaklanan ek kapasite ihtiyaçları olduğu takdirde, mevcut yapıya yeni sunucular ekleyerek çok büyük, çok ciddi yeni yatırımlara gereksinim duymadan sistem kapasitesini, sistem performansını arttırabileceğiz. Oracle'ın sürekliliği ve genişleyebilirliği de tercihimiz için çok önemli oldu.

Çözümü ne zaman hayata geçirdiniz? Bu süre içinde elde ettiğiniz faydalar neler oldu?

TİMUR KARAMAN: 2009 Mart ayı başında hayata geçirdik. IT olarak öncelikle önemli bir verimlilik artışı, zaman ve işgücü tasarrufu elde ettik. Dağıtık yapıdaki tüm şubelerdeki sunucularla tek tek uğraşmak yerine,

merkezdeki bir sunucuya zaman ayırmak yeterli hale geldi. Ayrıca tüm bu uzak noktalardaki lisans takipleri ve sunucuların yedeklemesi gibi konuları tek bir çatı altında topladığımız için IT olarak hem maliyetlerimiz, hem de iş yükümüz azaldı. Bundan sonraki donanım yatırımları için harcayacağımız bütçeler düşüş gösterdi. Bunların dışında operasyonel anlamda da çok ciddi kazanımlar elde ettik. Artık faturalama süreçlerimiz daha da hızlandı. Eskiden şubelerden toplamaya çalıştığımız veriler, yaklaşık üç gün geriden geliyordu, oysa şu anda günlük olarak takip edebiliyoruz. Yani bugün sahada yapılmış satışların faturalarını, aynı gün içerisinde merkezde toplayabiliyoruz. Bu da faturaların müşterilerimize hızla ulaştırılması, likit akışımızın hızlanması anlamına geliyor.

HASAN AŞAKI: VisionPlus'ın bize kattığı en önemli faydalardan bir tanesi de uygulama/planlama sürecinde yaşadığı olumlu değişimdir. Biz eski yapıda önce uygulayıp daha sonra planlıyorduk. VisionPlus bize öncelikle planlamayı, planladığımızı da sahada uygulamayı sağlıyor ki bu çok önemli bir paradigma değişimidir. Pazarda ciddi bir rekabet söz konusu. Müşteriye en iyi hizmeti veren kazanıyor. Veriyi toplamak ve planlayıp uygulamaya o şekilde geçmek, müşteriye sunduğumuz hizmetin kalitesini de artırmak anlamına geliyor. Dolayısıyla VisionPlus'a çok şey borçluyuz.

Ersoy Bey, Banvit Türkiye'ye sunduğunuz çözümünün teknik özelliklerinden bahsedebilir misiniz?

ERSOY BAYRAKTAR: Banvit Türkiye'de Oracle 10g veritabanı ürünümüzün yanında, yüksek süreklilik çözümümüz Oracle Real Application Clusters, Oracle Data Guard ve Oracle Partitioning kullandığımız çok önemli bir proje gerçekleştirdik. Idea'nın Oracle teknoloji ürünlerinde kanıtlanan becerisi ve yetkinliği Banvit Türkiye'nin teknoloji bilinci, Oracle platformuyla son derece doğru bir kombinasyon oluşturdu. Bu projede Oracle Real Application Clusters (RAC), kümelenebilir (clustered) yapıdaki mimari ile, donanımı hiçbir şekilde atıl bırakmaksızın en etkin şekilde kullanan, son derece yüksek ölçeklenme ve devamlılık yeteneklerine sahip bir çözümdür. 7x24 yüksek süreklilik için RAC, her şeyi paylaşan mimarisi ve kullanıcıya şeffaf olan oturum (ve uygulama) taşıma yeteneği sayesinde, en yüksek devamlılık düzeylerine ulaşmaktadır. Veri tabanları için de çok geçerli olan "Böl ve Yönet" sloganı; partitioning özelliği ile Oracle tarafından desteklenmektedir. Partitioning sadece yüksek devamlılık değil, aynı zamanda kolay yönetilebilirlik ve performans açısından da çok önemli avantajlar sunar. Oracle Data Guard, kurumsal datanın felaketlere (deprem, yangın, sel vb.), hatalara ve veri bozulmalarına karşı korumak amacı ile yönetim, monitör ve otomasyon yazılım altyapısını oluşturmakta, yönetmekte ve bir veya birden fazla standby veritabanını izlemektedir.

"Oracle iş ortağı olmanın getirdiği belirli avantajlar var. Bunların en başında Oracle'in müşteri tarafındaki yüksek algısı. Bir teknoloji firması olarak sağladığı saygınlık, özellikle kurumsal müşterilerde bu tür süreçlere dokunan bir çözüm sağlıyorsanız, çok önem taşıyor."



BAHADIR ONAY
Yönetici Ortak
Idea

PROFİL

BANVİT

1968 yılında yem üreticisi olarak faaliyete geçen Banvit A.Ş., 1984 yılında aşamalı olarak piliç üretimine de başladı ve ülkemizde ilk kez taze piliç temizlenmiş ve poşetlenmiş şekilde tüketicilere sunan firma oldu. Bugün kanatlı üretimiyle ilgili dikey entegrasyonun tüm halkalarını bünyesinde bulunduran Banvit, saatte 22 bin adet piliç kesim kapasitesine sahiptir. 1996 yılında yeniden yapılanma sürecini başlatarak, 1999'da Banvit Romania'yı kuran Banvit, 2001 yılında hindi üretimine başladı. Yine aynı yıl salam, sosis, sucuk gibi şarküteri ürünleri ile köfte, kebab, döner gibi hazır ürünlerin üretildiği İleri İşlem Tesisleri de faaliyete geçirildi. 2005 yılında güvenilir tedarikçilerden alınan karkas etleri işleyerek ürün portföyüne kırmızı et ürünlerini de ekleyen Banvit, 2006 yılında, şu an yapım çalışmaları halen devam eden ve tamamlandığında 48.000 hayvan kapasitesine sahip olacak büyükbaş çiftliğinin temellerini attı. Yurtdışında olduğu gibi yurtdışındaki yatırım hamlelerine de aralıksız devam eden Banvit, Romanya'nın önümüzdeki yıllarda AB'nin tarıma dayalı sanayisinin merkezi olacağı öngörüsüyle, Romanya'da 700.000 adet/hafta yumurta basım kapasiteli bir kuluçka tesisini devreye aldı. Romanya'da damızlık kümesleri ve yem fabrikası yatırımı da gerçekleştiren Banvit, gelecekte bu ülkede kanatlı eti üretimi gerçekleştirmeyi ve Romanya üzerinden diğer AB ülkelerine ihracat yapmayı hedefliyor. www.banvit.com

İDEA TEKNOLOJİ ÇÖZÜMLERİ

İdea Teknoloji Çözümleri, hızlı tüketim mamulleri, içecek, tütün, finans, ilaç gibi farklı sektörlerde yer alan firmaların ihtiyaçlarını karşılamak amacıyla ana firmadan tüketiciye kadar olan tüm süreci ve fonksiyonları içeren ürün, çözüm ve hizmetler sunar. İdea Teknoloji'nin bir çözüm sağlayıcı olarak sunduğu projelerde üstün nitelikli iş uygulamalarıyla, mobil çalışanların verimlilikleri artmakta, maliyetler düşürülmekte ve müşterilerin tedarik zinciri boyunca tüm adımlarının izlenebilirliği sağlanmaktadır. Bilgi ve deneyimini VisionPlus platformunda bir araya getiren İdea, bu platformun entegre yapısı ve mobil kullanım özellikleriyle kurumların diğer tüm partilerle olan ilişkilerini, gerçek zamanlı veriye dayalı, doğru stratejilerle yönetebilmelerine olanak vermektedir. www.ideateknoloji.com.tr



HASAN AŞAKI

Banvit, Bilişim Sistemleri Asistanı

BAHADIR ONAY

İdea, Yönetici Ortak

CÜNEYT ÖKSÜZ

İdea, Yönetici Ortak

TİMUR KARAMAN

Banvit, Bilgi Sistemleri Müdür Yardımcısı

ERSOY BAYRAKTAR

Oracle, Teknoloji Satış Yöneticisi

ORACLE

■ Ayazağa Meykili Meydan Sok.
Spring Güz Plaza Kat:9
Maslak 34398 İstanbul
Tel: 0212 329 67 00
Faks: 0212 329 67 01
<http://www.oracle.com.tr>

■ Uğur Mumcu Cad. No:88 MNG İş Merkezi C Blok Kat:6
GOP 06670 Ankara
Tel: 0312 459 89 00 / Faks: 0312 459 89 89

■ İnternet Satış Birimi: Tel: 0800 211 0 444
e-mail: isd_tr@oracle.com

Dünyanın en büyük bilgi yönetim ve iş yazılımı şirketi olan Oracle, global olarak 85.000 çalışanı ve 20.000'den fazla iş ortağıyla 145 ülkede 320.000'den fazla müşteriye hizmet vermektedir.